“Business Development Manager” (m / w)

mit dem Schwerpunkt Bestandskundenbetreuung

Werden Sie Teil eines starken und multidisziplinären Teams in einem schnell wachsenden und dynamischen Biotechunternehmen!

Am neu errichteten Standort in Dortmund arbeiten unsere Mitarbeiter gemeinsam daran, Gesundheit und Wohlbefinden zu verbessern. Während wir OTC Medizinprodukte, hochwertige kosmetische Wirkstoffe, sowie Produkte zur Tiergesundheit entwickeln, herstellen und vermarkten, halten wir jederzeit Ausschau nach neuen Talenten.

Wir sind ein Biotechnologieunternehmen mit globaler Reichweite und verfügen über eine bis an den Rand gefüllte Pipeline mit neuen und einzigartigen Produkten, stets fokussiert auf den wissenschaftlichen Fortschritt der Gesundheitsbranche. Unser Leistungsspektrum reicht von der Entwicklung und Herstellung hoch aktiver Substanzen der Klasse der Extremolyte, insbesondere des Ectoins, über die klinische Forschung und Zulassung bis hin zur Unterstützung unserer Kunden in der Vermarktung hochwertiger Produkte.

In unserer Abteilung „Business Development / Medical Devices“ dreht sich alles um den Vertrieb unserer hoch wirksamen OTC Medizinprodukte. Das Team identifiziert potentielle Neukunden und steuert den Prozess von der Kaltakquise bis hin zur Verhandlung von Distributions- und Lieferverträgen. Mit unseren Bestandskunden pflegen wir einen intensiven Kontakt und bauen die Partnerschaft durch Erweiterung des Produktportfolios und/oder des Vertriebsgebietes weiter aus.

Der Fokus des Vertriebs unserer Produkte liegt im „B2B“ Bereich, die Vermarktung erfolgt international über Vertriebspartner mit etablierten Marken in Apotheken, Drogerien sowie im Lebensmitteleinzelhandel. Unser fachübergreifendes Know-How verbunden mit dem Plus an beruflichen Perspektiven zeichnet uns aus.

bitop AG
Carlo-Schmid-Allee 5, 44263 Dortmund, Germany
Stockumer Straße 28, 58453 Witten, Germany
Fon + 49 (0) 231 98 77 44 0, Fax + 49 (0) 231 98 77 44 10
office@bitop.de, www.bitop.de

Sparkasse Dortmund (BC 44050199) 741001500
IBAN DE57 4405 0199 0741 0015 00, BIC DORTDE33XXX

Management
Daniel J. Berger
Dr. Andreas Bilstein

Chairman of the Board
Dr. Dieter Hahn

bitop AG
registered in Witten

HRB 8147
Local Court of Bochum
VAT No. DE 243 855 091
Tax No. 348/5826/2377

bitop
Extremolytes for life

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Ausbau der Bestandskunden:
  - Unterstützung während Launchaktivitäten (z. B. Schulung des Außendienstes, Erarbeiten von Präsentationen, etc.)
  - Analyse des Produktportfolios, Vorstellung von Produkten, die als Line-Extension in Frage kommen
- Mitwirkung an der Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Repräsentation des Unternehmens auf internationalen Messen und Kongressen
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen

Was sollten Sie mitbringen?

- Einen kaufmännischen oder naturwissenschaftlichen Studienabschluss
- Umfassende Kenntnisse der OTC Pharma- Industrie
- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B-Vetrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Selbständige, analytische und zielorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Reisebereitschaft
- Teamorientierung bei gleichzeitig ausgeprägter eigenständiger Problemlösungskompetenz
- Verbindliches und überzeugendes Auftreten gegenüber internen wie externen Gesprächspartnern
- Kommunikationsstärke und Kontaktfreude
- Fähigkeit sich in einem schnell verändernden dynamischen Umfeld zurechtzufinden
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift
- Sehr gute Kenntnisse im Umgang mit MS Applikationen (Word, Powerpoint, Excel) und vorzugsweise Erfahrung mit ERP-Systemen und CRM Tools

Bei uns erwartet Sie ein multidisziplinäres, junges und motiviertes Team aus Naturwissenschaftlern, Ingenieuren, Kaufleuten und Technikern, die offen und kollegial miteinander kommunizieren. Wir bieten als stark wachsendes Unternehmen engagierten Mitarbeiter/innen die Chance, schnell Verantwortung zu übernehmen und die eigenen Fähigkeiten entscheidend weiterzuentwickeln. Die Position berichtet an den „Head of Business Development / Medical Devices".

Sie lieben Flexibilität und wollen sich beweisen? Dann sind Sie bei uns richtig!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

bitop AG
Carlo-Schmid-Allee 5, 44263 Dortmund, Germany
Stockumer Straße 28, 58453 Witten, Germany
Fon + 49 (0) 231 98 77 44 0, Fax + 49 (0) 231 98 77 44 10
office@bitop.de, www.bitop.de

Sparkasse Dortmund (BC 44050199) 741001500
IBAN DE57 4405 0199 0741 0015 00, BIC DORTDE33XXX

Management
Daniel J. Berger
Dr. Andreas Bilstein

Chairman of the Board
Dr. Dieter Hahn

bitop AG
registered in Witten

HRB 8147
Local Court of Bochum
VAT No. DE 243 855 091
Tax No. 348/5826/2377

bitop
Extremolytes for life

Bitte senden Sie uns ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

bitop AG, Carlo-Schmid-Allee 5, 44263 Dortmund
E-Mail: hr@bitop.de
Telefon: 0049 (0) 231 / 987744-0
Fax: 0049 (0) 231 / 987744-10

Sie wollen mehr über Extremolyte erfahren?

Extremolyte sind wahre Wunder der Natur, sie ermöglichen Mikroorganismen unter den lebensfeindlichsten Bedingungen auf unserem Planeten existieren zu können. Dank unserer intensiven Forschung konnten wir zeigen, dass die seit Millionen Jahren bewährten Schutzprinzipien der extremophilen Mikroorganismen auch für Mensch und Tier von großem Vorteil sind. Die einzigartigen Eigenschaften der Extremolyte sind die wichtigste Basis für unser breit aufgestelltes Produktportfolio. Als nach DIN ISO 13485 zertifizierter Hersteller produzieren wir mittels hoch moderner biotechnischer Prozesse in Anlagen die dem neusten Stand der Technik entsprechen, selbstverständlich unter Einhaltung höchster Qualitätsstandards.