

Die bitop ist ein international agierendes, stark wachsendes mittelständisches Unternehmen. Getreu unserem Motto „Extremolytes for life“ haben wir es uns zur Aufgabe gemacht die Welt und ihre Bewohner gesünder, glücklicher und schöner zu machen.

Um dies zu erreichen, produzieren wir mit modernster und nachhaltiger Biotechnologie einzigartige, natürliche Zellschutz-Moleküle, sogenannte Extremolyte. Diese faszinierenden Substanzen vertreiben wir weltweit sehr erfolgreich als hochwertige Wirkstoffe für Hautpflege- und Gesundheitsprodukte. Darüber hinaus entwickeln wir innovative OTC Medizinprodukte, welche wir im b2b Business an unsere nationalen und internationalen Kunden und Partner auslizenzieren.

Marktverständnis, Innovationskraft und Verantwortung gegenüber unseren Kunden und Mitarbeitern haben uns zum Marktführer auf unserem Gebiet gemacht.

**Für unsere Business Unit “Cosmetic Active Ingredients” suchen wir ab sofort einen**

## **Junior Sales & Marketing Manager Personal Care & Cosmetics (w/m/d)**

Unsere Kunden sind alle namhaften Hersteller und Brands der Kosmetikindustrie weltweit, die wir mit unseren hochwertigen und natürlichen Wirkstoffen beliefern. Dabei sind wir oft maßgeblich an dem Produktentwicklungsprozess unserer Kunden beteiligt.

Werden Sie Teil eines tollen Teams und lernen Sie die spannende und vielfältige Welt der Kosmetikindustrie kennen. Wir bieten Ihnen eine sehr interessante und abwechslungsreiche Aufgabe und Position mit internationaler Ausrichtung. Sie reisen regelmäßig in die großen Metropolen dieser Welt und vertreten die bitop auf Messen sowie bei Kunden und Partnern.

Nach einer umfassenden Einarbeitung unterstützen Sie Ihre Kollegen im Vertriebs-Team der Geschäftseinheit „kosmetische Wirkstoffe“ und übernehmen eigene Aufgabenbereiche.

### **Ihre Aufgaben sind im Speziellen:**

- selbständige Beantwortung von Kundenanfragen per Email und Telefon
- Pflege und Betreuung unserer Social-Media-Aktivitäten
- eigenständige Planung unserer Messeauftritte
- Pflege von Produkt- und Marketingbroschüren

- interne Koordinierung von Kundenaufträgen
- Unterstützung des Vertriebsteams bei Kundenterminen weltweit
- Mitwirken bei Fachartikeln und Vorträgen

## Das sollten Sie mitbringen:

- idealerweise ein naturwissenschaftliches Studium
- erste Erfahrungen im technischen Vertrieb, Marketing, Produktmanagement oder einer anderen kundennahen Funktion im Umfeld der chemischen Industrie – idealerweise bereits im Bereich „Personal Care & Cosmetics“
- großes Interesse an Kosmetik und Pflegeprodukten
- hohe Leistungsbereitschaft und Eigeninitiative
- sehr gute Kommunikations- und Präsentationskompetenz
- fit in der Arbeit mit MS Office
- sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Freude an regelmäßiger, internationaler Reisetätigkeit (ca. 40% der Arbeitszeit)

## Wir bieten Ihnen:

- eine sehr spannende, abwechslungsreiche Aufgabe für Menschen mit Vertriebsleidenschaft die unternehmerisch denken und "was bewegen" wollen
- sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten
- eine Unternehmenskultur, die Enthusiasmus belohnt, jung und innovativ ist
- eine vertrauensvolle Zusammenarbeit in einem sympathischen Team
- eine leistungsgerechte Vergütung und attraktive Extras

Die Zufriedenheit unserer Kunden und Partner ist unsere erste Priorität. Nur wenn unsere Kunden mit unseren Wirkstoffen und unserem Service glücklich sind, haben wir unsere Aufgabe erfüllt. Deshalb ist es wichtig, dass auch Sie absolut kundenorientiert denken und arbeiten, dabei gerne kommunikativ sind und Ihnen der Kontakt zu Menschen Spaß macht. Sie haben außerdem Biss, denken unternehmerisch und wollen schnell Karriere machen?

Super, dann werden Sie diesen Job lieben und bei der bitop viel Freude an Ihrer Aufgabe haben. Melden Sie sich bei uns! Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltswunsch.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung an: [hr@bitop.de](mailto:hr@bitop.de).

Gerne können sie uns auch telefonisch erreichen unter: 0231 98 77 440